

# 医師のタイプに適したディテールスキルを習得して、製品採用を進める

## 教育研修

## ソーシャルスタイル研修

訴求したいメッセージをターゲット医師に最適に伝える手法を学ぶロールプレイ中心の研修です。



このようなニーズをお持ちではないですか？

苦手なタイプの医師であっても、うまく接することができるようになってほしい。



行動科学のソーシャルスタイル理論では、人の行動傾向は4タイプに分類されます。この研修は医師のタイプに応じた情報提供スキルが修得・強化できます。



**理論派**

- 表情が出ないため、**落ち着いて見える**
- 綿密に検討し、計画を考える
- 情報収集に手間を惜しまない
- **客観的**で、**数値**で示されることを好む
- 形式や**論理**を重視する

感情を抑える

感情表現度

**現実派**

- **単刀直入**に**核心**をついたこと言う
- 人間関係より仕事を大切にする
- 独立心が強く、**自分で決断**する
- リスクを恐れず、**困難**にも挑戦する
- 冷静だが、**競争心は旺盛**



傾聴する

思考表現度

主張する



**友好派**

- **人間（信頼）関係**を大切にする
- 態度が協力的である
- **意見はあいまい**で、相手の主張に従う
- 忍耐強く、人の話をよく聞く
- 親しみやすく、**雰囲気**を大切にする

感情を表す

**社交派**

- 形式に拘らず、**考え**を率直に話す
- **直感的**で**創造的**である
- はやりものが好きで、**熱中**しやすい
- **自分が中心**で、場に**影響**を与えたい
- 人生や競争を常に楽しんでる



強み

KGIが明確な研修を行います。

医師の共感が得られる情報提供スキルの習得



- ソーシャル・スタイル対応の原理原則を理解する。
- 担当医師のスタイルに応じた、円滑なコミュニケーション手段の理論と技術を習得する。
- 担当製品の話法を開発し、今日から実践可能なレベルまで腹落ちする。